



Problemlösungen mit Autobag®

Mit individuellem Beuteldesign gewinnt Retec neue Kunden

Kunde	: Retec Vertriebs-GmbH
Produkt(e)	: Zubehör f. Schalldämpfer
Maschine(n)	: Excel H100, Drucker, AB180

Die Problematik

Die Retec Vertriebs-GmbH ist international bekannt für qualitativ hochwertiges Schalldämpfer- und Katalysatorenzubehör. Früher wurden Produktsets von eigenen Mitarbeitern manuell verpackt. Auch die Etikettierung der Beutel wurde von Hand bearbeitet. Damit entstanden hohe Personalkosten und ein zusätzlicher logistischer Aufwand.

Die Problemlösung mit Autobag®

Nach Analyse des Verpackungsprozesses wurden durch die Firma Retec zunächst eine H100 und ein Drucker angeschafft. In der Folgezeit orderte das Unternehmen weitere 3 Excels und eine AB 180. Alle Maschinen sind mit Druckern ausgestattet und verfügen über Zuführtische für ein leichteres Befüllen der Beutel.

Das Ergebnis

Durch die Einführung des Autobag®-Verpackungssystems konnte die Produktivität bei Reduzierung der Kosten vervielfacht werden. Gleichzeitig ist man jetzt in der Lage flexibel auf Sonderaufträge zu reagieren. Die Bedruckung der Beutel erfolgt nun im Arbeitsgang der Verpackung durch integrierte Drucker. Über das jetzt mögliche individuellen Beuteldesign konnten neue Kunden gewonnen werden. Der Vertreter der Retec Vertriebs-GmbH, Herr Kruse, stellt fest: „Unsere Kunden fordern individuelle Lösungen. Autobag-Maschinen machen das im Verpackungsprozess möglich.“

Foto



Autobag, EXCEL und Precision sind eingetragene Warenzeichen von Automated Packaging Systems Deutschland
Böttgerstraße 2, D-38122 Braunschweig, kostenlose Infoline: 0800 – 526 526 0
© Copyright 2008 Automated Packaging Systems Deutschland - Januar 2008



s y s t e m b o n u s

FALLBEISPIELE – CASE STUDIES